

Intelligence VC & Fundraising

Nous accompagnons des fondateurs ambitieux,
qui portent un projet à fort potentiel et financièrement solide.

Vous levez des fonds

Nous construisons avec vous les conditions de
votre réussite et vous faisons gagner du temps.

Vous souhaitez lever en Seed, Série A

- Vous avez une traction commerciale supérieure à 1 M€ par an ou 100 k€ de MRR
- Ou vous êtes une deeptech
- Vous possédez des barrières à l'entrée
- Vous avez 6 mois de trésorerie devant vous
- **Vous levez au minimum 2 M€ en equity**

Ou votre levée est déjà engagée. Vous avez sécurisé une partie du financement et souhaitez réduire les délais jusqu'au closing.

Ou vous êtes fondateur d'une PME / PMI robuste et cherchez un financement en Capital Développement.

Vous êtes investisseur

Nous vous adressons des projets qualifiés,
correspondant à vos thèses d'investissement.

Que vous soyez

- un Fonds VC ou PE, un Corporate VC
- une Société d'Investissement
- un Family Office
- un Réseau de BA

Nos services s'adressent aussi aux **startups de votre portfolio** qui s'engagent dans une nouvelle levée.



Nous contacter

sophie@aaticka.com

<https://www.aaticka.com>



VOUS ÊTES CEO ?

S'engager avec Aaticka, c'est...

- Bénéficier d'un conseil expert sur la stratégie la plus pertinente : Combien lever ? Auprès de quels investisseurs ? Pour quels usages ?
- Être crédible dans l'approche financière de votre projet et valoriser votre entreprise au juste prix, sans fantasme.
- Être challengé sur les supports indispensables à une levée de fonds réussie, deck et BP notamment.
- Améliorer votre pitch et votre storytelling : nous vous testons à blanc sur les sujets les plus sensibles pour les VC, la juste posture et vous accompagnons à incarner avec passion votre projet.
- Être mis en relation avec les investisseurs correspondant à votre thèse : nous effectuons une sélection personnalisée à partir de **notre observatoire de plus de 3.500 VC**.
- Être conseillé jusqu'au closing : présence aux entretiens, appui dans les négociations, contribution à la dynamique des arbitrages des VC, et donc à l'accélération de votre levée.

Notre atout : Aaticka Jump, observatoire dynamique de l'écosystème VC

- **3.569** investisseurs qualifiés et actualisés dont **2.530 VC** actifs, français ou étrangers, investissant en France.
- Dont **312** Business Angels, **131** Réseaux de Business Angels, **167** Family Offices, **151** Sociétés d'investissements, **1.754** Fonds VC et Capital Développement, **231** Corporate VC,

Pour chaque financeur : thèses, tickets, géographie, smart-money et contacts nominatifs.

Pour en savoir + et accéder à Aaticka Jump, c'est ici

Réservé à nos clients	
Secteur / Techno	Agnostique Tech IA/IoT/3D
Nature	Fonds
Tickets	11 à 50 k€ 51 à 100 k€ 101 à 500 k€
Géographie	VC français France entière
Critères d'investissement / Investment criteria	* Fonds early stage qui investit de manière agnostique, avec une petite préférence pour les startups Tech (SaaS, IA, numérique) et le BtoB * Intervient en phases pré-Seed et Seed * Investit généralement entre 50 et 200 k€, avec une capacité d'accompagnement complémentaire au fil du développement * Cherche des fondateurs très engagés, avec une ambition forte et la volonté de bâtir des sociétés capables d'atteindre plusieurs dizaines de M€ de CA * Peut investir dans toute l'Europe de l'Ouest Smart money : apporte un accompagnement d'entrepreneur à entrepreneur, avec l'expérience de dirigeants ayant déjà traversé des phases de croissance, de levées de fonds et d'internationalisation 📌 Son conseil aux CEO : "Traitez votre levée comme un process de vente rigoureux : ciblez les investisseurs parfaitement alignés avec votre situation, menez votre funnel de front pour imposer le rythme et prenez bien en compte le temps nécessaire, car le process est souvent plus long que prévu" (Julien Trucy, Co-founder et General Partner)
Id	4429
Activité	Actif
Langue	FR
Nb de contacts nominatifs	3
Date dernier échange	1 mois

NOS CLIENTS



Notre Track Record (extraits)

- Spash : 3.0 M€ levés
- Drinkee : 3.4 M€
- France Verif : 3.0 M€
- Wallace Technologies : 0.8 M€
- Finisterestes : 4.7 M€
- Scalens : 1,5 M€
- Des secteurs variés : CleanTech, Smart City, Mobilité, Assurtech, Medtech, IA, Robotique, IOT, Marketplace, Sport-tech,...
- Tours en Seed et Série A.

[Track record et avis clients sur notre site](#)

Leur avis sur Aaticka ?

Oui, satisfait de l'accompagnement proposé par Aaticka. La liste d'investisseurs et le fait d'obtenir des informations précises les concernant est très utile. Par ailleurs, la prise en charge des démarches nous libère d'une tâche fastidieuse.

SCALENS - Guillaume Moinet - CEO

Vous nous avez convaincus, suite aux rendez-vous VC, que ma startup était désirable auprès des investisseurs, malgré le hardware.

SPASH - Tristan Vernay - CEO

Oui, nous sommes satisfaits de l'accompagnement proposé par Aaticka. Ce qui nous a été utile jusqu'à présent : ce sont les relances effectuées par Jean et Sophie auprès des investisseurs, leur écoute et leur posture de « coach » en continu. Ils nous apportent un soutien moral et nous aident à synthétiser ! Ce sont deux profils bien différents qui s'équilibrent. Je recommande leurs services.

ARKEON SYSTEME ENERGIES - Colin Leti - CEO

Au-delà de la mise en relation avec les investisseurs, il y a un réel suivi (avec notamment des réunions hebdomadaires), une dimension conseil en continu et un véritable coaching du fondateur. Je qualifierais l'accompagnement de Sophie et Jean de « personnalisé, constructif et réactif ».

FRANCE VERIF - Guillaume Mayot - CFO & Board member

Nous avons apprécié la complémentarité de votre binôme : les dimensions rigueur et « fonceur », la capacité d'écoute et de vision globale de notre levée de fonds. Autre point très positif : votre très bonne connaissance de l'écosystème que vous nous avez transmise avec pédagogie. Enfin, le ciblage du roadshow vers de nombreux investisseurs dont la thèse correspond à Wallace, nous a naturellement fait gagner beaucoup de temps. Pour certains investisseurs, le fait d'être orienté par Aaticka, était aussi un point positif et nous donnait « d'entrée de jeu » de la crédibilité.

WALLACE TECHNOLOGIES - Pauline Chanin-Lambert - DG.

C'est un accompagnement très sécurisant. Le niveau de réactivité est très élevé, ce qui génère un suivi en quasi temps réel. L'équipe est dynamique et proactive et sait "relancer la machine" dès qu'elle s'essouffle (...) Très utile de pouvoir bénéficier de la base de Aaticka et de son savoir faire en terme de ciblage d'investisseurs.

BABYSAFE SOLUTIONS - Denis de Valmont - Co-fondateur



OBSERVATOIRE DE L'ECOSYSTEME VC

Aaticka, ce sont aussi des conseils issus du terrain et des datas sur le VC Game !



Consultez nos études sur internet et suivez-nous sur LinkedIn

- **L'Index Aaticka** des VC les plus actifs
- **CEO Inside** : le baromètre du moral des CEO
- **Aaticka Tracker** : les nouveaux fonds européens
- **Beyond the Raise** : le vécu des CEO en levée de fonds

Les cofounders d'Aaticka

Des passionnés d'entrepreneuriat et d'aventures humaines, qui conjuguent compétences et efforts pour accompagner des femmes et des hommes désireux d'entreprendre.

Avec exigence et bienveillance. Dans l'efficacité et le plaisir.



JEAN



Entrepreneur expérimenté (7 entreprises créées) et Business Angel

- 21 ans de consulting
- Fondateur d'un cabinet conseil en 2010 (exit en 2017)
- Fondateur d'une société de services en 2019 (exit en 2021)

Compétences

- Go to market et hyper-croissance
- Recherche de financement
- Mentorat - Expert BPI et dans un incubateur



SOPHIE



15 ans d'expérience sur des postes de direction et Business Angel

- Ex cadre dirigeante et entrepreneuse
- Business & executiv coach

Compétences

- Stratégie, communication, management
- Conduite de changement
- Recherche de financement